



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide



Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de mi negocio es de objetos de uso para el tenis de mesa estos pueden ser vender gomas, bolas, madera de paleta y tambien vender las paletas ya hechas con un precio mas alto mi objetivo es vender los objetos de mejor calidad y tener un precio con referencia a la calidad de mi producto. me sirve porque en la zona donde vivo no existen tiendas referentes al tenis de mesa pero si personas que lo juegan.

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

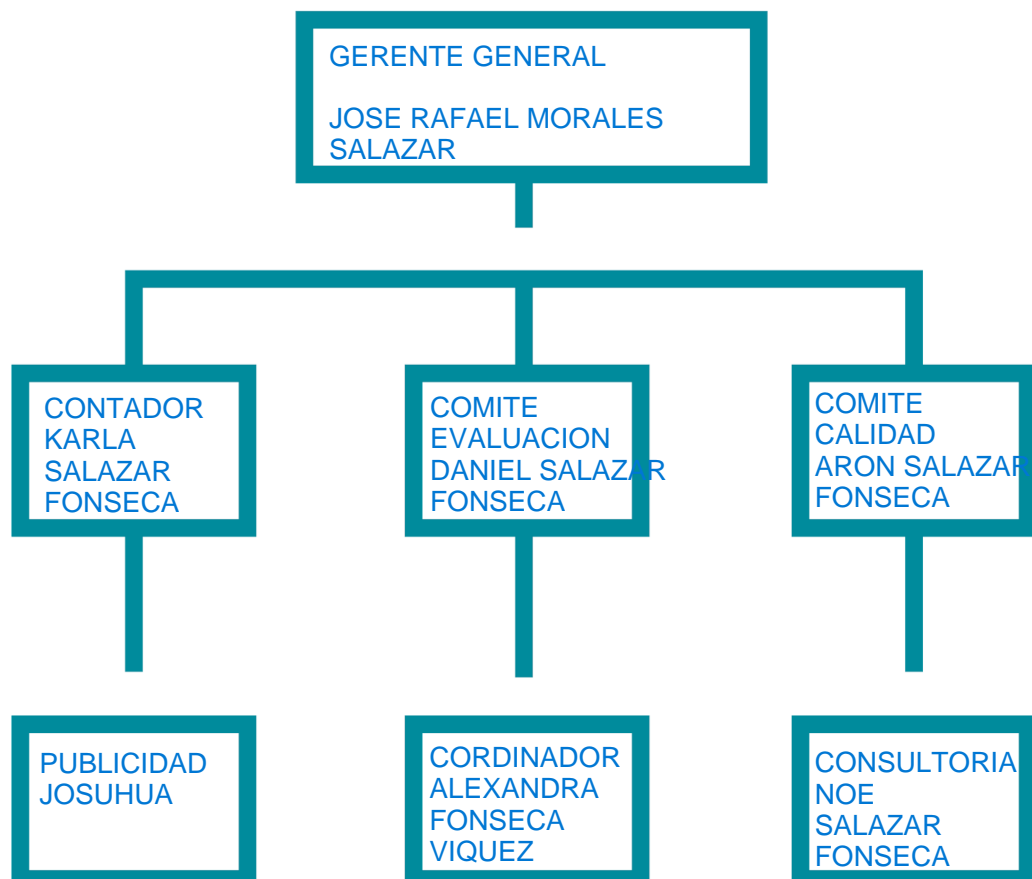
Misión:

vender los mejores productos de tenis de mesa de mi zona y posiblemente despues si tengo suerte expandirme al pais y despues intentar llegar mas lejos pero mi objetivo es vender la mas alta calidad de donde vivo y despues del pais

Visión:

empezar con productos baratos y con una buena calidad para ver si el negocio es rentable una vision podria ser expandirme de mi zona hacia todo el pais y despues irme expandiendo mas con los mejores productos y con un buen precio

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

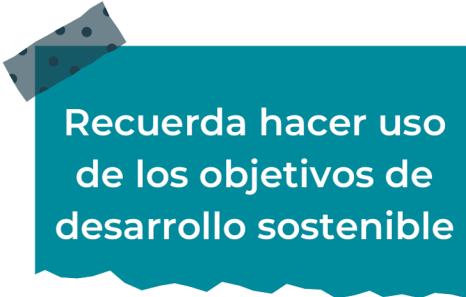
Mi producto va con el objetivo de ayudar a las personas que juegan tenis de mesa ayudarles a tener los mejores productos a un precio razonable con la calidad les ayuda a no tener que viajar a otras zonas para poder conseguir los materiales que necesitan

Sostenibilidad ambiental:

Mis productos van a ser de un material biodegradable en lo que son las maderas que utilizo mis productos van a ser reutilizables como por ejemplo las bolas se pueden triturar para formar una buena y de calidad un poco mas baja pero con un precio mas bajo

Sostenibilidad económica:

Mi producto va diseñado a realmente ser accesible para el público pero con diferente tipo de calidad evidentemente precios mas accesibles es una menor calidad del producto pero también voy a contar con precios mas altos con una mayor calidad



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave voy a ayudarme con tiendas de los mejores productos como las maderas tambien hablar con comercios extranjeros en china para los mejores productos	Actividades clave vamos a hacer estrategias como promociones o sorteos haci ganar clientes y dinero	Propuesta de valor yo voy a desarrollar rifas asi voy a ganar dinero de forma facil tambien armando las paletas para que las personas ahorren tiempo pero con un precio mas caro asi genero dinero y tambien con los productos que ya utilizo	Relación con el cliente vamos a tener una buena relacion hacer rifas va hacer que muchos clientes quieran participar	Segmento de clientes mi publico va dirigido a los jugadores de tenis de mesa en mi sector realmente no tengo mucha competencia mi voy derigido a todo el canton soy el unico que vende productos de buena calidad a precios accesibles
	Recursos clave mis recursos son los mis socios osea los proveedores ya que son los que me dan los materiales tambien contar con mi familia que es la que me ayuda		Canales voy a usar anuncios como carteles publicitarios tambien internet ahora es muy popular usar tiktok para publicar los videos y hacer publicidad realmente es muy efectivo	
Estrucutra de costos mis costos son comprando los materiales puedo gastar 2 millones en productos para venderlos y armar lo que vendo			Fuentes de ingresos Estuve con ahorros durante algunos años otros con prestamos seguros y con ventas que ya genero con rifas y sorteos	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

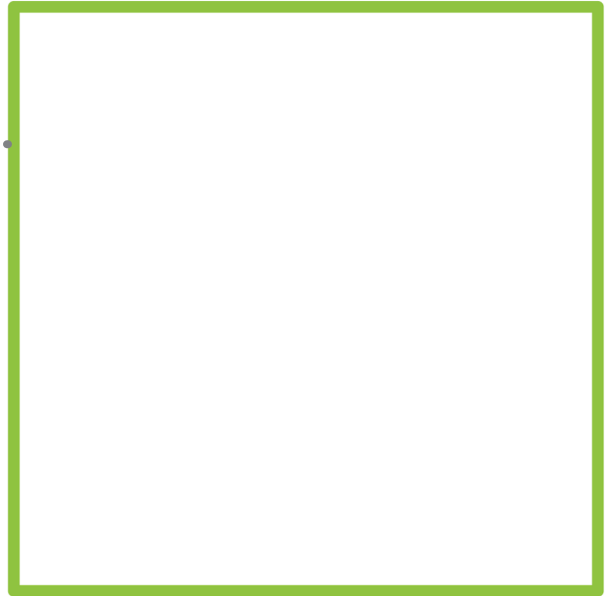


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento

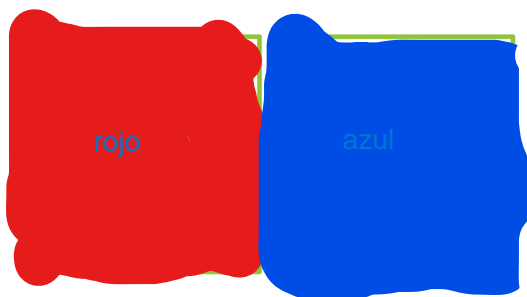


Slogan



Siempre la mejor calidad al mejor precio posible

Colores
principales de mi
marca
empresarial



blanco

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	SALARIOS 400.000
●	ELECTRICIDAD 15.000
●	ALQUILER 70.000
●	PAGO DE SEGUROS 60.000
●	
●	
●	

Mis costos variables

●	PRODUCTOS 1.000.000
●	COMISIONES 10.000
●	
●	
●	
●	
●	

*El precio de venta de mi
producto / servicio es de:*

₡	1.555.000
---	-----------

Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades



0,3

Punto de equilibrio monetario



466,500



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	LOCAL COMERCIAL
●	DINERO AHORRADO
●	MATERIALES
●	CARROS
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	DEUDA CON EL BANCO
●	IMPUESTOS SOBRE VENTAS
●	IMPUESTOS SOBRE RENTA
●	PRESTAMOS A CORTO PLAZO
●	SALARIOS
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

E investigado y me doy cuenta que negocios con mi mismo propocito no existen solo existe tiendas de deporte que venden productos de tenis de mesa pero no estan centrados en eso ya que sus productos son de una mala calidad y con precios muy altos por lo tanto no tengo competencia directa con alguna otra empresa

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Permiten financiar los servicios públicos que son esenciales para el bienestar de la sociedad, como la educación, la salud, la seguridad, entre otros.

¿Cómo se liquida una empresa?

hay que realizar una balance de liquidacion, llevar a cabo actuaciones necesarias para la liquidacion tambien realizar una reunión de junta de socios o asamblea general de accionistas

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

me interesa llegar hacer de los mejores vendedores de objetos de tenis de mesa aparte de que mi negocio sea reconocido osea expandirme a otros lugares de mi pais y del continente

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

es importante ya que les va a faltar a las personas que juegan tenis de mesa adquirir los articulos que necesitan ya que la mayoría los compran afuera del pais ya que no hay, con mi empresa se les va a facilitar

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

mis articulos van dirigidos a las personas que juegan tenis de mesa tanto como profesional mente como personas que lo juegan por gusto asi ayudarlos a tener lo mejor al mejor precio

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para generar dinero y que los jugadores de tenis de mesa tengan un facil acceso a los materiales que necesitan

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

vender accesorios de tenis de mesa con una buena calidad y un buen precio

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

ser de los mejores proveedores de accesorios de tenis de mesa y expandirme por todo el pais

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

necesitamos dinero y una gran oportunidad asi como clientes que nos ayuden a mejorar dando consejos

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

en junio ya tengo mi local
para julio espero comenzar a vender
para agosto espero tener muy buenas ventas

¿Quién lo hace?
(Responsables)

soy el encargado de hacerlo pero mi familia me va a ayudar en el proceso de mi negocio

NOTAS

me parecio un proyecto muy entretenido y que me gusto mucho de hacerlo q

me ayudo con muchas ideas para un negocio futuro